

Are you looking for new challenges?

We need an **Inside Sales**  
to support our daily operations Business and help us expand the business.

**Vos missions:**

- Encadrer et conseiller les clients professionnels par téléphone et correspondance électronique
- Promouvoir et rédiger des offres concernant les produits et services
- Assurer le « daily business » des clients (acceptation et suivi des commandes, prise en charge des commandes matériel, etc.)
- Conseiller les clients dans un esprit commercial et fournir un service de qualité
- Savoir écouter et avoir une certaine aisance de communication
- Etre flexible, proactif et savoir prendre des initiatives
- Faire preuve d'esprit d'équipe et savoir travailler de façon autonome
- Maîtriser les langues française et anglaise, l'Allemand est un avantage
- Coopération et coordination étroites avec les équipes commerciales externes, service de distribution, planification de la production, comptabilité,
- Activités commerciales : ventes directes, ventes croisées, animation de campagnes de vente spécifiques,
- Contact quotidien par téléphone / email avec les clients de l'entreprise, visites des clients si nécessaire,
- Administration de la base de données clients et mise à jour des informations,
- Contrôle quotidien des stocks et participation aux prises de stock de produits,

*Depuis 1922, la société Rotarex développe et fabrique des solutions pour le gaz (robinets, systèmes de détente et équipements divers) répondant aux exigences les plus pointues des domaines d'application suivants:*

*Gaz purs et ultra-purs, GPL, GNC, équipements et systèmes de protection incendie, mais également gaz médicaux et industriels.*

*1200 collaborateurs qualifiés et déterminés travaillant au sein d'une organisation internationale, participent quotidiennement à la satisfaction des exigences clients du groupe ainsi qu'à l'évolution du milieu industriel.*

*Rotarex maintient et développe sa position de leader par sa grande capacité d'innovation, la haute qualité de ses produits, et son service client.*



**Profil souhaité:**

- Licence en économie, marketing ou technique (préférée)
- Minimum de 3 à 5 ans d'expérience en vente ou dans des domaines connexes,
- Avoir de bonnes connaissances des outils informatiques
- Focalisé sur le commerce, sur le service au client,
- Capacité à gérer plusieurs priorités et interlocuteurs simultanément,
- Orienté vers l'objectif, capacité à travailler avec de grands volumes d'informations, rigoureux.
- Aptitudes : communication, travail en équipe, initiative personnelle et autonomie, consciencieux.

*Depuis 1922, la société Rotarex développe et fabrique des solutions pour le gaz (robinets, systèmes de détente et équipements divers) répondant aux exigences les plus pointues des domaines d'application suivants : Gaz purs et ultra-purs, GPL, GNC, équipements et systèmes de protection incendie, mais également gaz médicaux et industriels.*

*1200 collaborateurs qualifiés et déterminés travaillant au sein d'une organisation internationale, participent quotidiennement à la satisfaction des exigences clients du groupe ainsi qu'à l'évolution du milieu industriel.*

*Rotarex maintient et développe sa position de leader par sa grande capacité d'innovation, la haute qualité de ses produits, et son service client.*



**HELP  
LAUNCH  
SATELLITES**



**HELP PROTECT  
ENVIRONMENT**



**HELP DEVELOP  
ALTERNATIVE ENERGIES**



**HELP  
SAVE  
LIVES**



**Nous vous proposons un poste, dans une équipe dynamique ainsi qu'un environnement industriel stimulant au sein du groupe ROTAREX.**

*Faute de réponse de notre part dans un délai de 15 jours, vous voudrez bien considérer que votre candidature n'aura pu être retenue.*

**Cette offre d'emploi vous interpelle ?**

**Envoyez votre lettre de motivation ainsi que votre CV, au service des Ressources Humaines – par e-mail à : [jobs@rotarex.com](mailto:jobs@rotarex.com).**